

FRÅN KUNSKAP TILL HANDLING I DITT FÖRETAG

Om du har sett alla lektioner vet du vad som krävs. Frågan är om du gör det. Den här lektionen handlar inte om mer information. Den handlar om att genomföra.

Kort sammanfattning. Mer aktivitet löser inte ett strukturellt problem. Skifte 1 till 3 handlar om vem du är till för, vad du säljer och varför just du. Skifte 4 till 6 handlar om flöde, avslut och dig själv. Gör en 30 dagars plan och utse någon som håller dig ansvarig.

I lektionen lär du dig

- Varför mer aktivitet inte löser ett strukturellt problem
- Hur de sex skiftena hänger ihop
- Hur du gör kursen till en förändring i stället för något du gillade

Modellen

Skiften	Det handlar om
1 till 3	Vem du är till för, vad du säljer och varför just du
4 till 6	Hur du skapar ett flöde, avslutar affärer och bygger dig själv

Övning • cirka 20 minuter

1. Gå tillbaka till lektion 1 och läs dina svar för nivå 1, 2 och 3.

2. Välj det skifte där du har störst gap.

3. Välj en huvudåtgärd för de kommande 30 dagarna. Skriv två stödåtgärder som gör den möjlig.

4. Boka alla tre åtgärderna i kalendern med datum, tid och förväntat resultat.

5. Välj en person som håller dig ansvarig. Skicka planen till personen i dag och boka en uppföljning om 30 dagar.

Ditt resultat efter övningen: Du har en prioriterad 30 dagars plan i kalendern och en person som håller dig ansvarig.

Mitt första steg

Åtgärd	Datum	Vem håller mig ansvarig
--------	-------	-------------------------

Nästa steg

Gå djupare i alla sex skiften i boken: **Köp Vinn större affärer**

Vill du genomföra skiftena med stöd i ditt bolag? **Gör en intresseanmälan till Inner Circle**

Filmerna och hela kursen: **nextstate.se/vinn-storre-affarer-kurs**